

IA per i Professionisti delle Vendite

Mercuri International

Panoramica del programma

IA per i Professionisti delle Vendite

Questo programma è una guida pratica all'uso del prompt engineering e dell'IA generativa, con un focus su ChatGPT, per ottimizzare le performance di vendita. Scoprirai come interagire con l'IA, creare prompt efficaci e sfruttare al massimo i vantaggi della tecnologia IA.

Destinatari

Professionisti delle vendite che vogliono imparare a utilizzare l'IA, e in particolare i prompt in ChatGPT, per migliorare le loro performance di vendita

Durata

Contenuto digitale: 2 ore

Formato di erogazione

100% digitale oppure in combinazione con sessioni in presenza o in aula virtuale

Moduli interattivi, video, esempi, esercizi pratici, questionari, documenti scaricabili e forum aperti per connettersi con la community. Tutti i materiali sono compatibili con laptop, tablet e smartphone

Panoramica dei contenuti

1

Il potenziale dell'IA nelle vendite

- Che cos'è l'IA?
- Qual è il ruolo dell'IA nelle vendite?
- Quali sono le opportunità e le limitazioni?

2

Padroneggiare il prompt engineering

- Che cos'è il prompt engineering?
- Comprendere i vari tipi di prompt e framework
- Creare catene di prompt efficaci per ChatGPT
- Consigli e tecniche avanzate

3

Applicazioni pratiche di ChatGPT nelle vendite

- Come tutelare le informazioni sensibili
- Preparazione prima di formulare un prompt
- Esercizi pratici per affrontare 10 sfide comuni nelle vendite con l'IA

10 Sfide

Panoramica



Percorso di apprendimento





MERCURI
international

Grow your people
Grow your business