

MERCURI international

Mercuri International

Le competenze del tuo team commerciale sono all'altezza delle sfide di domani?

Il Sales Evaluator di Mercuri si evolve: assessment personalizzato, insight ancora più approfonditi e il nuovo Virtual Coach basato su AI.

Vogliamo raccontarti cosa è cambiato.

Negli ultimi anni il modo di vendere è cambiato rapidamente e per questo abbiamo evoluto anche il nostro approccio all'assessment delle competenze commerciali. Il Sales Evaluator oggi offre una fotografia ancora più precisa delle capacità del team e introduce nuovi strumenti basati sull'Intelligenza Artificiale per trasformare i risultati in azioni concrete.

Sales Evaluator: misurare ciò che conta davvero

Il Sales Evaluator è lo strumento di assessment sviluppato da Mercuri International per valutare conoscenze, competenze e attitudini commerciali. Misura quanto il team è realmente preparato a realizzare la strategia commerciale della tua azienda, individuando con precisione le priorità di sviluppo.

Il valore del Sales Evaluator

- **Allinea le competenze alla strategia di business,** misurando ciò che serve davvero per raggiungere gli obiettivi commerciali
- **Identifica i gap di sviluppo** per costruire percorsi formativi mirati, evitando investimenti poco efficaci
- **Coinvolge attivamente manager e collaboratori,** rendendo il confronto sulle competenze più oggettivo e orientato alla crescita
- **Misura i risultati nel tempo,** con dashboard e benchmark che permettono di dimostrare l'efficacia degli interventi formativi

Novità 2026: Virtual Coach AI

Il Sales Evaluator integra oggi un **Virtual Coach basato sull'Intelligenza Artificiale** che rende ancora più efficace la fase di restituzione dei risultati.

Per manager e HR

- supporta la preparazione dei colloqui di feedback;
- suggerisce spunti e domande di coaching personalizzate.

Per i destinatari

- spiega i risultati dell'assessment;
- evidenzia punti di forza e aree di miglioramento;
- propone suggerimenti pratici per trasformare gli insight in un piano di sviluppo concreto.

Un percorso semplice, costruito intorno alla tua organizzazione

Tutto parte da un incontro iniziale per definire il modello di competenze più adatto alla tua realtà. Ogni destinatario completa poi un'autovalutazione online, affiancata dalla valutazione del proprio manager. Il confronto finale permette di allineare le prospettive e definire le priorità di crescita. Da qui nascono report dettagliati, dashboard di analisi e piani di sviluppo personalizzati che possono essere integrati con sessioni formative, coaching ed e-learning.

1. **Definizione del modello**
   Definiamo insieme competenze chiave, ruoli e profilo ideale allineato alla tua strategia
2. **Autovalutazione**
   I partecipanti valutano le proprie competenze rispetto al profilo ideale
3. **Valutazione del Manager**
   Il manager fornisce la propria valutazione per una prospettiva completa e oggettiva
4. **Validazione**
   I risultati vengono confrontati e validati per assicurare accuratezza e affidabilità
5. **Analisi & Sviluppo**
   Report interattivi con approfondimenti per individuo, team e area geografica. Definizione del percorso di sviluppo
6. **Sviluppo & Accompagnamento**
   I learning insight vengono integrati nei piani di azione con coaching continuo

Dal 1960, Mercuri International supporta aziende e professionisti nello sviluppo delle performance commerciali, **operando in oltre 50 Paesi e in più di 30 lingue**, con una **rete globale di oltre 500 dipendenti e partner**. Un **approccio pedagogico strutturato**, **pratico** e **orientato ai risultati**, riconosciuto a livello internazionale, per trasformare competenze e comportamenti in successo commerciale concreto.



Parliamone

Se vuoi approfondire come il Sales Evaluator può supportare le priorità commerciali della tua organizzazione, possiamo mostrarti più da vicino la piattaforma, condividere alcuni casi di utilizzo e valutare insieme le applicazioni più rilevanti per la tua realtà.

Contattaci per saperne di più!

contatti@mercuri.it
+39 02 5410 0002

MERCURI international